

# スポーツビジネスセミナー 開催される



2月7日（日）、『新潟経営大学スポーツビジネスセミナー』が開講され、約70名が受講しました。プロ野球・Jリーグ界において、スポーツビジネスの最前線で活躍している4名の講師の方から、どのような仕事に携わっているのか、また、これからのスポーツビジネスの課題など、普段聞くことができない話をたくさん聞くことができました。また、講義の後、名刺交換会も行われ、受講者の方々のネットワークが広がっていました。

午前の部はプロ野球ビジネスについて講義をしていただきました。森本氏から、パ・リーグにおけるマーケティングの特徴などを具体的にお話いただき、小坂氏からは広告代理店がどのようにプロ野球ビジネスに関わっているか成功事例を用いながらお話いただきました。また、日々の仕事での苦労とやりがいなども聞くことができました。午後の部では、Jリーグビジネスの講義をしていただきました。来場者の集客やファンクラブの会員増加に向けた業務を手がける國井氏と<sup>くろやなぎ</sup>畔柳氏から、現在の状況や課題、そして今後どのようにしていくかなどを伺うことができました。本セミナーでは華やかに見えるスポーツ界の裏側にある泥臭い部分を垣間見ることができ、あっという間の4時間でした。

「パ・リーグ躍進のビジネス改革」	パシフィックリーグマーケティング株式会社	森本譲二氏
「広告代理店のプロ野球ビジネス」	株式会社博報堂DYメディアパートナーズ	小坂潤平氏
「グランパスの顧客創造戦略」	株式会社名古屋グランパスエイト	畔柳理恵氏
「新潟の奇跡を支えるチケット戦略」	株式会社アルビレックス新潟	國井拓也氏



池田様方は富山県からこのセミナーに参加してくださいました。セミナー前日に富山県を出発し、車で8時間かけて来て下さったとのことでした。大雪のところ遠方から、ありがとうございました。

特定非営利活動法人（NPO）  
富山スポーツコミュニケーションズ  
<http://toyama-sc.typepad.jp/>

アドバイザー 池田吉宏 様（写真右）

私たちは富山県をスポーツで元気にしよう！と活動している団体です。今日は、人脈を広げさせていただき、また、知識も深めることができました。今後の仕事に役立てていきたいと思ひます。

コーチ 近藤寛朗 様（写真左）

なかなか聞くことができない、スポーツビジネス最前線の話聞くことができ、楽しかったです。また、講師の方と意見を交わせる場を提供していただけたのが良かったです。

富山大学 人間発達科学部 4年 高嶋康平 様（写真中央）

就職先の分野がスポーツビジネス分野であるため、何も知らずに就職をするより、現場を知ることができたので良かったです。有意義な時間を過ごすことができました。

講師のみなさんや受講者の皆さん、足場の悪い中お越しくださり、ありがとうございました。また、セミナーの準備や運営に携わった福田ゼミの皆さん、お疲れ様でした。